

LICENCE PRO COMMERCIALISATION DE PRODUITS ET SERVICES

RÉSUMÉ DE LA FORMATION

Type de diplôme : Licence professionnelle

Domaine ministériel : Droit, Economie, Gestion

CONTENU DE LA FORMATION

[PLUS D'INFOS](#)

La licence pro commercialisation de produits et services propose 1 parcours : "Produits et services agrodistribution et de l'agroalimentaire"

ORGANISATION DE LA FORMATION

- Produits et services agrodistribution et de l'agroalimentaire

COMPOSANTE

Collège Sciences et Technologies pour l'Energie et l'Environnement (STEE)
IUT de Bayonne Pays Basque

LIEU(X) DE LA FORMATION

Bayonne

RESPONSABLE(S)

Produits et services agrodistribution et de l'agroalimentaire

PRÉSENTATION

PLUS D'INFOS

La fusion des trois régions (Aquitaine, Poitou-Charentes, Limousin) va créer la plus grande région agricole de France. Les sociétés susceptibles d'offrir des débouchés professionnels sont nombreuses et représentent un secteur économique d'importance dans le grand Sud-Ouest.

La formation s'effectue en alternance dans une entreprise du secteur où l'alternant est chargé d'une mission commerciale dans une entreprise de l'agro-distribution ou de l'agro-alimentaire ou dans une organisation économique dont l'objet est tourné vers l'agro-distribution ou l'agroalimentaire.

<http://www.iutbayonne.univ-pau.fr/licences-pro/index.html>

SAVOIR FAIRE ET COMPÉTENCES

- Prospecter et savoir formuler une offre commerciale dans les environnements agricoles et agroalimentaires
- Assurer la promotion et la commercialisation d'une gamme de produits et/ou services auprès d'une clientèle de professionnels de l'agriculture et de la distribution agroalimentaire
- Gérer un portefeuille clients
- Développer et Entretenir la relation client
- Remonter les informations sur les marchés (concurrence/ attentes clients...) et faire du reporting
- Utiliser une solution de gestion de la relation client

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES

Dispositifs d'aide aux étudiants

<http://scuio-ip.univ-pau.fr/live/>

Dispositifs d'accueil, d'accompagnement, de soutien

La maquette pédagogique intègre en début de parcours un module de mise à niveau adapté aux différents types de publics visés :

- pour les étudiants familiarisés avec les filières agricoles, une mise à niveau sur les enseignements commerciaux (marketing, communication commerciale, droit commercial)
- Pour les autres étudiants, une découverte des secteurs de l'agro-distribution et de l'agroalimentaire (économie et politiques agricoles, marché de l'agro-distribution, environnement juridique agricole)

[SCUIO-IP](#) pour l'insertion professionnelle

[DN-Artice](#) pour la plateforme Webcampus

[ODE](#)

Valorisation de la démarche qualité

Conseil de perfectionnement composé de professionnels des secteurs de l'agro-distribution et de l'agroalimentaire, de représentants des syndicats professionnels agricoles, Chambre d'Agriculture et représentant du Conseil Régional.

CONTENU DE LA FORMATION

La licence professionnelle associe formation théorique et formation pratique en partenariat avec les entreprises de l'agro-distribution et de l'agroalimentaire.

Les cours sont organisés en Unités d'Enseignements (UE) réparties sur deux semestres (30 ECTS par semestre validé).

Les enseignements sont co-organisés par l'IUT de Bayonne et du Pays Basque (Bayonne) et le lycée professionnel agricole Jean Errecart (Saint Palais).

35% du volume horaire d'enseignement sera réalisé par des professionnels

La formation s'effectue en alternance dans une entreprise du secteur où l'alternant est chargé d'une mission commerciale dans une entreprise de l'agro-distribution ou de l'agro-alimentaire ou

dans une organisation économique dont l'objet est tourné vers l'agro-distribution ou l'agro-alimentaire.

CONTRÔLE DES CONNAISSANCES

<http://www.iutbayonne.univ-pau.fr/licences-pro/index.html>

CONDITIONS D'ACCÈS

Formation en alternance :

- Apprentissage
- Professionnalisation

PRÉ-REQUIS NÉCESSAIRES

Formation initiale :

Les candidats doivent être titulaires d'un diplôme niveau Bac +2 à orientation commerciale (DUT TC, DUT GEA, BTS MUC, BTS NRC, L2 Eco Gestion, BTSA Technico-commercial...) ou technique (BTSA STA, ACSE, PA, PV...)

Formation continue :

Les salariés non titulaires d'un Bac+2, mais ayant une expérience professionnelle significative dans le secteur du commerce ou issus du monde agricole, peuvent demander une Validation des acquis professionnels (VAP).

INSERTION PROFESSIONNELLE

Métiers, secteurs d'activité

Les sociétés susceptibles d'offrir des débouchés professionnels sont nombreuses et représentent un secteur économique d'importance dans le grand Sud-Ouest. La fusion des trois régions (Aquitaine, Poitou-Charentes, Limousin) va créer la plus grande région agricole de France.

Les diplômés peuvent prétendre à des **emplois** de :

- Attaché commercial spécialisé dans le domaine de l'agro-distribution ou de l'agroalimentaire

- Technico-commercial spécialisé dans le domaine de l'agro-distribution ou de l'agroalimentaire
- Attaché commercial export
- Chargé de clientèle – Administrateur des ventes
- Chef de rayon en libre-service agricole ou dans la distribution alimentaire

COMPOSANTE

IUT de Bayonne Pays Basque

LIEU(X) DE LA FORMATION

Bayonne

RESPONSABLE(S)