DROIT, ECONOMIE, GESTION

Parcours Conseil et stratégie en agriculture et agro-ressources

Licence pro Mention Valorisation des agro-ressources

ECTS
60 crédits

Durée
1 an

Composante
Collège Sciences Sociales et Humanités (SSH)

Langue(s) d'enseignement
Français

Présentation

La licence professionnelle Valorisation des Produits du terroir propose une formation, en une année, à la mise en place d'un projet de développement de produits dans les secteurs agricole, agro-alimentaire et artisanal.

La licence professionnelle Conseil et Stratégie en Agriculture et Agro-Ressources propose une formation, en une année, préparant au métier de conseil et vente en produits et services dans le secteur agricole.

Les entreprises d'accueil peuvent être des coopératives agricoles, négoces et entreprises comprenant un service de relation commerciale et conseil dans les domaines de l'approvisionnement et de la collecte en productions végétales, de l'élevage, voire des agroéquipements liés à ces activités.

Trois formules de formation sont offertes :

* Par la voie de l'apprentissage
* Par la voie de la formation continue
* Par la voie de la formation initiale

Objectifs

Les diplômés sont capables de conduire en autonomie les activités liées au développement commercial d'un produit ou d'un service sur un territoire.

Le titulaire de la licence professionnelle Conseil et Stratégie en Agriculture et Agro-Ressources sera compétent pour :

* Gérer un portefeuille de clientèle ou d'adhérents
* Contacter des clients ou adhérents et mener des entretiens de vente et négociation
* Assurer la gestion administrative de son activité
* Participer à la mise en œuvre de la politique commerciale de l'entreprise
* Délivrer des conseils en cohérence avec la politique de l'entreprise et avec les finalités et stratégies des agriculteurs
* Appliquer des méthodologies de gestion de projet dans la réalisation de l'activité et dans l'accompagnement des agriculteurs.
* Conduire des actions de vente ou négociation, et gérer des portefeuilles de clients ou adhérents
* Comprendre et collaborer à la politique de développement commercial d'un produit ou service de l'entreprise
* Appréhender les stratégies de production des adhérents ou clients, de manière à les accompagner, dans un contexte de production durable

Organisation

Organisation

518 h soit 2 semestres de 259 h avec période en entreprise.

Informations pratiques

La formation est dispensée principalement sur le site de Montardon :

CFPPA 64
Rue du Lycée Agricole de Pau
Montardon
64121 Montardon

Ouvert en alternance

Type de contrat : Contrat d'apprentissage.

* 15 semaines en centre de formation de la mi-septembre à la fin juin, sur 4 périodes. Afin de répondre aux exigences des professionnels du secteur, la plupart des cours se concentrent de septembre à décembre

* 37 semaines en entreprise, sur 5 périodes qui entourent les périodes en centre de formation (inclus les congés)

* Logement en internat et aide à la recherche de logement sur Pau si besoin

* Aides du Conseil Régional pour les transports, hébergement et restauration pour les apprentis

Admission

Conditions d'admission

Situations particulières

* Pour les personnes en reprise d'études (interruption supérieure à 2 ans et/ou personnes de plus de 28 ans et/ou salariés et/ou demandeurs d'emploi) : contacter la direction de la Formation Tout au Long de la Vie (FTLV) pour confirmer votre statut de stagiaire de la formation professionnelle.
* Pour les étudiants étrangers avec diplômes étrangers : contacter les Relations Internationales.

Modalités d'inscription

1ère phase de recrutement pour la rentrée 2024 close. Deuxième période d'ouverture des candidatures du 12 août au 12 septembre 2024

Candidature à réaliser via APOFLUX UPPA

En plus de votre candidature, merci de bien vouloir prendre contact avec :

Madame Emmanuelle Rouchou (CFFPA Montardon)

emmanuelle.rouchou@cfppa64.com

Première sélection

Printemps 2024

Deuxième sélection

Date début de candidature : 12 août 2024
Date fin de candidature : 12 septembre 2024

Commission : 13 septembre 2024

Droits d'inscription et tarification

Consultez les montants des droits d'inscription.

A compter de la rentrée 2023-2024, l'établissement applique les droits différenciés pour tout étudiant extra communautaire s'inscrivant pour la première fois en licence.

Pré-requis obligatoires

Titulaires d'un diplôme bac + 2 (ou plus) issus des filières commerciales et agricoles :

* DUT TC, BTS MUC et NRC, DUT et BTS tertiaire
* BTS agricoles : ACSE, GDEA, PA, APV …

* Licence 2 : AES, droit, sciences économiques, langues étrangères appliquées…

Les titulaires de ces diplômes sont admis en licence dès lors qu'ils ont un projet de contrat de professionnalisation avec une entreprise du secteur du commerce et du conseil dans les agrofournitures

Et après

Poursuite d'études

Masters professionnels dans le prolongement et/ou en complément de la thématique abordée dans cette licence professionnelle.

Insertion professionnelle

Le diplômé va créer son entreprise ou sera salarié d'une TPE ou PME agroalimentaire, d'une chambre consulaire, d'un centre de gestion, ou d'un organisme économique.

Les diplômés de l'ancien DU technico-commercial dont est issue la licence ont un taux d'insertion professionnelle de 90% dans les 6 mois suivant la formation.

La licence poursuit le même objectif. Les métiers, postes et secteurs visés sont :

* Marketing : Assistant chef de produit
* Vente : Technico-commercia
* Achat, logistique...
* Distribution spécialisée (LISA) : chef de rayon, chef de secteur, animateur de réseaux

Infos pratiques

Contacts

Formation continue et alternance

DFTLV

+33 5 59 40 78 88

accueil.forco@univ-pau.fr

Handicap

Mission Handicap

+33 5 59 40 79 00

handi@univ-pau.fr

Lieu(x)

Montardon

Campus

Pau

Programme

SEMESTRE 1

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE 0 - Adaptation	UE				
Gestion et réglementation propres à l'exploitation agricole	EC	7h			
Techniques de production agricole	EC	14h			
UE 1 - Contexte de l'agriculture et des agro-ressources	UE				
Environnement économique	EC	28h			
Économie et réglementation des exploitations agricoles	EC	21h	21h		
UE 2 - Mercatique et gestion commerciale	UE				
Mercatique	EC	35h	14h		
Gestion commerciale	EC	28h	7h		
UE 3 - Vente et conseil dans les agro-ressources	UE				
Mise en œuvre de techniques de vente et conseil	EC	70h		14h	

SEMESTRE 2

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE 4 - Communication	UE				
Langues vivantes	EC	11h	21h		
Outils de communication	EC	14h	7h		
UE 5 - Conseil en agro-ressources éthique et durable	UE				
Diagnostics	EC	70h			
UE 6 - Projet tutoré	UE				
Techniques de conduite de projet	EC	28h			
Gestion de projet en entreprise	EC	35h		70h	
UE 8 - Stage et mémoire	UE				
Rapport et analyse sur activités en entreprise	EC				