



DROIT, ECONOMIE, GESTION

Parcours Développement commercial et management de la relation client

B.U.T. Techniques de commercialisation



Composante
IUT de Bayonne
et du Pays
Basque, Collège
Sciences et
Technologies
pour l'Energie et
l'Environnement
(STEE)



**Langue(s)
d'enseignement**
Français



TVA en (%)
20.0

Présentation

Admission

Droits d'inscription et tarification

Consultez les [montants des droits d'inscription](#).



Programme

SEMESTRE 1

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE1.1 Marketing	UE				11 crédits
UE1.2 Vente	UE				11 crédits
UE1.3 Communication commerciale	UE				8 crédits

SEMESTRE 2

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE2.1 Marketing	UE				11 crédits
UE2.2 Vente	UE				11 crédits
UE2.3 Communication Commerciale	UE				8 crédits

SEMESTRE 3

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE3.1 Marketing	UE				7 crédits
UE3.2 Vente	UE				7 crédits
UE3.3 Communication Commerciale	UE				8 crédits
UE3.4 Business Développement	UE				4 crédits
UE3.5 Relation Client	UE				4 crédits

SEMESTRE 4

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE4.1 Marketing	UE				6 crédits
UE4.2 Vente	UE				6 crédits
UE4.3 Communication Commerciale	UE				6 crédits
UE4.4 Business Développement	UE				6 crédits
UE4.5 Relation Client	UE				6 crédits

SEMESTRE 5

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE5.1 Marketing	UE				8 crédits



UE5.2 Vente	UE	8 crédits
UE5.3 Business Développement	UE	7 crédits
UE5.4 Relations Client	UE	7 crédits

SEMESTRE 6

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE6.1 Marketing	UE				5 crédits
UE6.2 Vente	UE				5 crédits
UE6.3 Business Développement	UE				10 crédits
UE6.4 Relations Client	UE				10 crédits